

годишен отчет '05



БАЕЗ

БЪЛГАРСКА АГЕНЦИЯ ЗА ЕКСПОРТНО ЗАСТРАХОВАНЕ

СЪДЪРЖАНИЕ

Постижения и предизвикателства	2
Обръщение на изпълнителния директор	3
Макроекономически акценти през 2005 г.	4
Структура на БАЕЗ	6
Застрахователни продукти	7
Преглед на дейността	9
Годишни финансови отчети	14
Доклад на независимите одитори	17

ПОСТИЖЕНИЯ И ПРЕДИЗВИКАТЕЛСТВА

Мисията на БАЕЗ е да осигурява защита на българските износители от финансови загуби и да ги подкрепя при реализацията на продуктите им на международните пазари чрез механизмите на експортното застраховане.

Застраховките на БАЕЗ са ефективен инструмент, с помощта на който една фирма или банка намалява задлъжнялостта от клиентите си и по този начин си осигурява цялостна финансова стабилност.

Постижения

През 2005 г. БАЕЗ продължи експанзивното си развитие, характеризиращо работата от няколко години насам. Някои от най-важните постижения са:

- Общият обем на застрахования износ нарасна близо 2,5 пъти;
- Обемът на застрахованите доставки се увеличи повече от 2 пъти;
- Приходите от дейността (премиен приход и постъпления от такси) нараснаха близо 2,5 пъти. Това увеличение е постигнато, въпреки постепенното намаляване на тарифните премиенни проценти по отделните застраховки;
- Процентът на одобрените заявки (acceptance ratio) при застраховки за сметка на БАЕЗ достигна 95%, а при тези за сметка на държавата – 82%;
- Въведен беше уникален за българския пазар застрахователен продукт – застраховка на банкови гаранции;
- БАЕЗ интензифицира ролята си на значим фактор при намаляване и разпределяне на рисковете на българските фирми.

Прегизвикателства

Към началото на 2006 г. пред БАЕЗ стоят няколко сериозни предизвикателства, които трябва да посрещне, за да увеличи ефективността на работата си и да оптимизира подкрепата за българските фирми и банки. Това са:

- Във връзка с предстоящото членство на България в ЕС е необходимо да се отдели дейността за собствена сметка от тази за сметка на държавата, съгласно европейските директиви, свързани с държавно гарантираните експортни кредити;
- Предстои пускането на застраховка “Кредит на купувача” – иновативен за България и полезен финансов продукт, широко използван в редица страни;
- Подготвя се сключването на квотен презастрахователен договор с ONDD, който ще осигури разпределяне на непазарните рискове и така ще се увеличи застрахователния капацитет на БАЕЗ;
- Предстои реализацията на комуникационна програма, насочена към фирмите в страната;
- БАЕЗ ще бъде домакин на световна среща на експортните застрахователи.

ОБРЪЩЕНИЕ НА ИЗПЪЛНИТЕЛНИЯ ДИРЕКТОР

Изминалата 2005 г. е седмата година от създаването на “Българска агенция за експортно застраховане” ЕАД (БАЕЗ). В течение на цялата година Агенцията работеше за развитието си на българския финансов пазар и усъвършенства застрахователните продукти, задоволяващи потребностите на българските производители, търговци, инвеститори и финансови институции. Постиженията през 2005 г. са доказателство за значително повишаване на ефективността на дейността на БАЕЗ. Това утвърждава позициите на Агенцията като ценен партньор на българските фирми.



Положителните промени в организацията на работата и в застрахователната политика стабилизираха перспективите ни за бъдещо развитие. От друга страна, активната ни работа през цялата година допринесе за разрастване на дейността, което ни позволи да приемаме за застраховане значително повече рискове, като при това намалихме общите премийни равнища по различните застраховки. Това даде сериозни предимства за българските фирми.

Предстои посрещането на много предизвикателства. Страната ни съвсем скоро ще се присъедини към Европейския съюз, което от една страна ще гонесе редица предимства, а от друга ще постави високи стандарти на работа както за българските фирми, така и за обслужващите ги финансови институции. В този контекст БАЕЗ е готова да посрещне нарастващите изисквания на потребителите от специфични финансови покрития. Предстои също така и административното отделяне на дейността за собствена сметка от тази за сметка на държавата, съгласно европейските директиви, свързани с държавно гарантираните експортни кредити.

Отчетохме още една успешна година. Това се дължи на подкрепата от правителствените институции, осигуряващи необходимата среда за ефективна работа, както и на целия екип от професионалисти на БАЕЗ. Въпреки това, предстои ни да свършим много работа, за да увеличим подкрепата си за по-голяма част от българския износ, като така ще достигнем нивото на експортните застрахователи в страните от ЕС. Разчитам на създадените добри взаимоотношения и атмосфера на разбиране и смятам, че това ще продължи да има положително влияние.

Дочо КАРАДОЧЕВ
Изпълнителен директор

МАКРОИКОНОМИЧЕСКИ АКЦЕНТИ ПРЕЗ 2005 г.

Износ

През изминалата година българската икономика продължи възходящия си тренд, регистрирайки едни от най-високите до момента темпове на растеж. Очакваното през 2005 г. увеличение на реалния БВП с 5.7% потвърждава представената в Прегледния доклад икономическа програма хипотеза за устойчивост на растежа в България след 2000 г. Факторите, които обуславят този растеж, са динамичното развитие на износа и нарастващия обем инвестиции в икономиката.

Подобряването на бизнес климата е свързано с ръста на българския износ, който през 2005 г. достигна 20.1%. В абсолютни стойности това възлиза на 9 525 млн. евро. Вносът обаче продължава да нараства с по-бързи темпове (27.1%), което води до увеличаване на отрицателното търговско салдо.

Показателен е фактът, че износът на инвестиционни стоки продължава да нараства със засилени темпове (35.6% на годишна база), като тенденцията е устойчива от 2004 г. насам. Това са продукти с по-висока добавена стойност и може да се очаква експортно ориентирани производители и инвеститори все повече да се насочат към тях. В същото време делът на най-голямата, трудоемка и с относително ниска добавена стойност група стоки в износа на страната – грехи и обувки – намалява. Една от причините за това може да се търси в засилената конкуренция на европейския пазар от страна на Китай, както и в повишаването на цената на труда в страната.

Интеграцията на страната към европейските пазари намира отражение в ориентацията на българските износители към европейския регион, който има и най-висок принос в общото нарастване на българския износ. През 2005 г. над 80% от износа на България е насочен към страните от ЕС и балканските страни. Едва 1.3% от износа е към страните от ОНД, около 5% към страните от Америка, и около 6% към азиатските държави. Подобно развитие е очаквано, като се има предвид предстоящото членство на България в ЕС.

Междуфирмена задлъжнялост

След продължителен спад на рентабилността на фирмите през 90-те години на миналия век, от 2001 г. насам започна процес на увеличение на печалбата. Рентабилността на продажбите непрекъснато се увеличава, като за 2005 г. тя може да се оцени приблизително на 5%.

Независимо от тази тенденция, през последните години осезателно нарастват задълженията на фирмите към доставчици, финансови институции (най-вече банки) и държавата. По принцип междуфирмената задлъжнялост е нещо нормално за една добре работеща икономика. Факт е обаче, че тя трябва да бъде поддържана в разумни граници. В противен случай, задлъжнялостта остава сериозен проблем, който е под повърхността на макропроблемите. Това е свързано с декапитализацията на дадена фирма, предизвикваща загуба на финансова устойчивост, както и на нейната способност да противостои на външни въздействия и да изплаща текущите си финансови задължения.



Според информация на БСК, представена в средата на 2005 г., общата задължняост на българските фирми е около 40 млрд. лв., като 28 млрд. лв. са междуфирмени. От тях просрочените задължения по различни оценки възлизат на стойност 8-10 млрд. лв. – това са дължими плащания, които не са реализирани на съответния падеж, което показва съдването на някои от търговските рискове. С около 12-15% нарасна просрочената междуфирмена задължняост през 2005 г., спрямо 2004 г., като това нарастване, съотнесено с темпа на растеж на БВП, се оказва по-бързо. Това тежи на икономиката и изкривява нормалната конкуренция на пазара.

Високото ниво на просрочената междуфирмена задължняост води до недостиг на финансови средства в търговците и ги принуждава и те да станат некоректни към своите контрагенти.

Някои от основните пречки пред намаляването на междуфирмената задължняост са относително бавните съдебни процедури и изпълнително производство, както и трудностите при обявяване във фалит. Поради това е необходимо задължняостта да бъде управлявана ефективно. В този смисъл добро решение е стартиралата наскоро инициатива за създаването на система за продажба на дългове, а като превантивна мярка може да се сключи застраховка на плащането.

Конкурентоспособност

Постигането на стабилен икономически растеж предполага максимално използване на сравнителните предимства на българската икономика и повишаване на нейната конкурентоспособност, както на общонационално, така и на фирмено равнище. Решаващо условие за това има запазването на финансовата стабилност.

Българските предприятия има какво да работят в посока повишаване на конкурентоспособността си, особено по отношение на международните пазари. Това е от изключителна важност, с оглед предстоящото присъединяване на България към ЕС.

Някои от факторите за повишаване на конкурентоспособността са привиждането на дейността и продуктите в съответствие с изискванията на единния европейски пазар, внедряването на международните стандарти, въвеждането на иновативни продукти и услуги, сертификация, съответствие с екологичните норми и т. н. Едновременно с това фирмите би трябвало да обърнат внимание и на финансовите аспекти на конкурентоспособността – цена, начини на плащане и др. Един от вариантите за това е предлагането на различни периоди на отсрочване на контрагентите. Така или иначе в международната търговия все по-често конкуренцията се води не в полето на цената, а в по отношение на възможността за предоставяне на допълнителни услуги, както и по отношение на финансовите условия на сделката (период на отсрочване на плащането).



СТРУКТУРА НА БАЕЗ

Капитал и управление

БАЕЗ е основана през 1998 г. като акционерно дружество с първоначален капитал в размер на 10 000 500 лева. През юни 2004 г. БАЕЗ се преобразува от АД в ЕАД, като единствен акционер в дружеството остана държавата, представлявана от Министеръта на икономиката и енергетиката.

Върховен орган на управление на БАЕЗ ЕАД е **Общото Събрание на акционерите**. Към края на 2005 г. Общото събрание се представлява от Румен Овчаров – Министър на икономиката и енергетиката на Република България.

Оперативното ръководство на БАЕЗ ЕАД се осъществява от **Съвет на директорите**. Този орган е в състав:

Бистра Илкова – Председател на Съвета на директорите;
Дияна Найденова – Заместник председател на Съвета на директорите;
Дочо Карагочев – член на Съвета на директорите и Изпълнителен директор;
Росен Нацев – член на Съвета на директорите и Заместник изпълнителен директор;
Красимира Дюлгерска-Стойкова – член на Съвета на директорите.

Междуведомствен съвет по експортно застраховане

Деятността на БАЕЗ за сметка на държавата се контролира от Междуведомствен съвет по експортно застраховане. Председател на Междуведомствения съвет е Румен Овчаров – министър на икономиката и енергетиката. Членовете са:

Корнелия Нинова – Заместник-министър на икономиката и енергетиката;
Димитър Ивановски – Заместник-министър на финансите;
Димитър Пейчев – Заместник-министър на земеделието и горите;
Радослава Кафеджийска – Директор на дирекция "Правно-нормативно обслужване", Министерство на външните работи;
Стефан Стоилков – Директор на дирекция "Регулаторна политика и анализи" на Комисията за финансов надзор.

Междуведомственият съвет по експортно застраховане прилага държавната политика в областта на застраховането и презастраховането на кредити, гаранции и финансови загуби, свързани с осъществяване на износ.

ЗАСТРАХОВАТЕЛНИ ПРОДУКТИ

БАЕЗ застрахова срещу непазарен риск за сметка на държавата (съгласно Закона за експортното застраховане) и срещу пазарен риск за своя сметка.

Законът за експортното застраховане (последна редакция ДВ, бр. 92/2004) е специално създаден, за да се регулират принципите на тази дейност в България. Съгласно този закон БАЕЗ провежда държавната политика в областта на експортното застраховане, като покрива непазарни рискове от свое име и за сметка на държавата.

Основен критерий за чия сметка ще се сключи застраховката е държавата на евентуалното събъждане на риска.

Застраховки на плащания

Застраховка срещу краткосрочен търговски риск (пазарен и непазарен)

Тази застраховка покрива рисковете от неплащане или забавяне на плащането от страна на чуждестранния контрагент при коректно изпълнена доставка на стоки или извършване на услуги. Периодът на отсрочване на плащането при сделката трябва да е до 1 година.

Застраховка срещу краткосрочен политически риск

Застраховката покрива рисковете от неплащане, в резултат на възникнали политически събития в държавата на чуждестранния длъжник (война, стачки, ембарго, мораториум, конфискация, национализация и др.). Периодът на отсрочване на плащането при сделката трябва да е до 1 година.

Застраховка на плащания по търговски сделки в България

Застраховката покрива рисковете от неплащане или забавяне на плащането при продажба на стоки или извършване на услуги в страната.

Застраховки на инвестиции и акредитиви

Застраховката на инвестиции се отнася до средства, реализирани в чужда държава под формата на капитал, собственост, имущество, нематериални права или услуги. Тя покрива загубите, които фирми могат да реализират на територията на приемащата страна при осъществяването на инвестицията си. Покритите рискове включват невъзможност за конвертиране на валутата, невъзможност за прехвърляне на средства в България, експроприация, национализация или конфискация и политически мотивирани актове на насилие като война, революция, бунт, тероризъм, саботажи и др.

Застраховката на акредитиви покрива неизпълнението на задълженията по плащане по акредитив. Покрит е рискът от неизпълнение или отказ от страна на банката издател на акредитива да плати на износителя на падежа, без да има правно основание за това.

Финансиране със застраховка на БАЕЗ

БАЕЗ прилага схеми, по които фирмите могат предварително или текущо да финансират дейността си.

Предекспортно финансиране

Застрахова се банков кредит, отпуснат за финансиране на износа. Покрити са всички търговски и политически рискове.

Следекспортно финансиране

Сключената полица за застраховане на плащанията срещу търговски или политически рискове може да се прехвърли в полза на банка. Така на практика продавачът избягва периода на отсрочване на плащането и си осигурява по-голяма ликвидност.

Съгласно Наредба № 9 на БНБ застрахователните полици на БАЕЗ, сключени за сметка на държавата, по които търговска банка е застрахована или е трето ползващо се лице, се класифицират като безрисково обезпечение.



ПРЕГЛЕД НА ДЕЙНОСТТА

Промени в нормативната база

През 2005 г. беше приет нов Кодекс за застраховането. По отношение на експортното застраховане, в него е засилен пазарния принцип, предвид предстоящото присъединяване на България към Европейския съюз. По този начин работата на БАЕЗ за своя сметка е улеснена с новия кодекс, който е регламентирал значително повече ситуации, в сравнение с досегашната нормативна уредба.

Във връзка с необходимостта от синхронизация на нашето законодателство с Европейските директиви, бяха създадени работни групи, които да представят предложения за промени в нормативната база на експортното застраховане в България.

Според чл. 10, ал. 5 от Закона за експортното застраховане, коефициентът за застрахователния капацитет на БАЕЗ се формира по рег и методика, одобрени от Министерски съвет. В допълнение, съгласно закона, се урежда и механизма за заявяване на средства от централния бюджет и за изплащане на застрахователни обезщетения. Съгласно Решение на Министерски съвет, за 2006 г. коефициентът е определен на 8, при наличие на 15 млн. лв. заделени средства в държавния бюджет. Това означава, че застрахователният капацитет на БАЕЗ по дейността за сметка на държавата става 120 млн. лв., което е с 20 млн. лв. повече, отколкото през 2005 г. Това е необходимо във връзка с нарастващите нужди на българските фирми – за изминалата година капацитетът беше почти изпълнен.

Продуктови иновации

През изминалата година БАЕЗ пусна на пазара нов застрахователен продукт, покриващ финансови рискове – застраховка на банкови гаранции.

Застраховката се сключва от банки, издаващи гаранция в полза на български износители. Тя може да покрива гаранции за добро изпълнение, за участие в търг или конкурс, за авансово плащане, както и други видове гаранции, свързани с изпълнението на договори за износ.

Застраховката покрива риска на банката от финансови загуби, свързани с основателно или неоснователно усвояване на сумата от страна на лицето, в чиято полза е издадена гаранцията. Като основателното усвояване се разглеждат случаите, когато износителят не е изпълнил коректно задълженията си по договора за износ или условията на търга или конкурса. Неоснователното усвояване е свързано с изплащането на сумата по гаранцията, без износителят да е нарушил задълженията си по договора, търга или конкурса. Покрити са и рисковете от неоснователно усвояване, в резултат на политически събития (война, бунт, стачка и др.), административни решения в страната на купувача или в трети страни, както и природни бедствия.

Застраховане и презастраховане

През изминалата година БАЕЗ продължи възходящия си тренд на развитие, както по отношение на обема на застрахованите плащания, така и по отношение на събрания премиен приход.

Всичко това може да се види от приложената таблица. Най-висок ръст има застрахователната дейност за сметка на държавата, където застрахованият износ е нараснал 182%. Това се дължи и на усъвършенстваната нормативна уредба, регламентираща дейността на БАЕЗ за сметка на държавата, в резултат на което през 2005 г. значително бе увеличен застрахователния капацитет. Застрахованият износ за собствена сметка бележи ръст от 88%, а застрахованите плащания в България (вътрешен търговски риск) са нараснали със 121%.

Общият обем на застрахования износ, доставки и инвестиции отбелязват ръст от 136%, спрямо 2004 г. Определящите фактори за това са развитието на страната и активната политика на БАЕЗ по отношение на българските фирми.

Застрахователна дейност

Година	2005	2004
	лв.	лв.
Дейност за сметка на БАЕЗ		
Застрахован износ	59 707 894	31 793 651
Застраховани плащания в България	134 108 451	60 570 972
Изплатени обезщетения	205 559	50 631
Дейност за сметка на държавата		
Застрахован износ (вкл. недекспортно финансиране и акредитиви)	104 087 525	36 882 061
Застраховани инвестиции в чужбина	6 631 600	–
Изплатени обезщетения	–	59 487
Общо		
Застрахован износ, плащания в България и инвестиции	304 535 470	129 246 684
Изплатени обезщетения	205 559	110 118

Изключително показателно за развитието на БАЕЗ е значително увеличеният процент на одобрени кредитни лимити, спрямо заявените (acceptance ratio), като брой и като абсолютна сума. За 2005 г. тези показатели са между 82% за непазарните рискове (при износ към по-рискови държави) и 95% за пазарните (при износ към побезрискови страни и при продажби в страната), докато през 2004 г. стойностите са били съответно 52% и 68%.

БАЕЗ отчита ръст на приходите от застрахователната си дейност за 2005 г. близо 2,5 пъти. Над 97% от тях са формирани от събрания премиен приход и комисиони от презастрахователи, а останалите са постъпления от такси.

Общият размер на приходите от дейността за изминалата година достига 3 167 211 лв. Само премиеният приход съставлява 2 823 340 лв., като това също показва увеличение от 2,5 пъти, спрямо 2004 г. Нарастването е постигнато, въпреки постепенното намаляване на тарифните премиенни проценти по отделните застраховки.

Приходи от застрахователна дейност

Година	2005	2004
	лв.	лв.
Дейност за сметка на БАЕЗ		
Премиен приход	1 941 535	645 521
Други приходи	48 076	53 737
Дейност за сметка на гържавата		
Премиен приход	881 805	449 081
Други приходи	32 143	42 380
Общо		
Премиен приход	2 823 340	1 094 602
Други приходи	80 219	96 117
Приходи от презастрахователи	263 652	82 767
Общо приходи	3 167 211	1 273 486


През 2005 г. БАЕЗ продължи да развива застрахователните си продукти, следейки тенденциите при експортните застрахователи в страните от ЕС, като при това се отчитаха максимално потребностите на българските компании.

Продължи и започнатата през 2004 г. тенденция на сключване на рамкови застрахователни договори, обхващащи целия износ или продажби на отсрочено плащане на дадена фирма. Този начин на работа е доказал своята изгода, както за нея, така и за застрахователното сдружество. В по-развитите гържави тази схема е важен финансов инструмент при гарантиране на вземанията и при финансирането. При сключване на рамкова застрахователна полица фирмите вече могат да получат и допълнителни бонуси като разсрочване на премията и участие в положителния финансов резултат при нулева щетимост.

В областта на презастрахователната дейност също бяха отбелязани някои важни постижения. През 2005 г. продължи сътрудничеството между Агенцията и швейцарския презастраховател Swiss Re. Квотният презастрахователен договор, обслужващ работата на БАЕЗ при сключване на застраховки за собствена сметка, беше съществено изменен и допълнен. Като резултат от активизиране на работата и от успешното сътрудничество между двете страни, беше увеличен двойно кредитният лимит за всеки единичен риск, а България бе включена в категорията на страните от Европейския съюз, Швейцария, Норвегия, Исландия и Лихтенщайн. Одобрявани за презастраховане бяха и някои сделки за страните, които БАЕЗ застрахова за сметка на гържавата.

БАЕЗ си осигури надеждно презастрахователно покритие за Русия и страните от ОНД, като задълбочи сътрудничеството си с ИНГОССТРАХ (Русия). Презастрахователният договор е факултативен и покрива риска от неплащане на дължими суми по отделни полици, които БАЕЗ издава за сметка на гържавата. За да защити интересите на клиентите си на територията на Украйна, БАЕЗ сключи презастрахователен факултативен договор със застрахователна компания Летта.

През 2005 г. БАЕЗ сключи застраховки срещу краткосрочен политически риск, акредитиви и инвестиции, като презастрахова част от риска по тези договори в застрахователна и презастрахователна компания Unistrat Assurances, собственост на Soface (Франция).



В края на 2005 г., със съдействието на Willis Re, започнаха преговори за сключване на квотен презастрахователен договор с белгийската компания ONDD. Договорът ще осигури презастрахователно покритие на всички непазарни рискове, поемани от БАЕЗ. Това ще бъде от изключителна полза както за Агенцията, така и за българските износители, тъй като по този начин ще се увеличи застрахователният капацитет и възможността за поемане на рискове.

По отношение на регресната дейност БАЕЗ продължи работата с агенциите за събиране на вземания Creditreform Bulgaria и Soface Intercredit Bulgaria. През 2005 г. продължи също така и ползотворното сътрудничество с CEF International – Полша, в резултат на което бяха реализирани за първи път регресни права от страна на БАЕЗ.

Международно сътрудничество

Международното сътрудничество в областта на експортното застраховане е един от най-важните фактори за развитието на всяка експортно застрахователна организация. През 2005 г. БАЕЗ продължи да разширява и укрепва мрежата си от международни връзки, което беше една от важните предпоставки за утвърждаването на Агенцията като експортен застраховател с международен авторитет.

В течение на годината БАЕЗ продължи активното си участие и работа в редовните полугодишни срещи на Пражкия клуб на новосъздадените експортни застрахователи, организация към Бернския съюз. Това осигурява възможност на БАЕЗ да бъде максимално адекватна на изискванията на пазара и потребителите.

През 2005 г. двустранното сътрудничество със сродни чуждестранни организации продължи да се развива. БАЕЗ подписа споразумения за сътрудничество с италианската агенция SACE и полския застраховател КУКЕ. Предмет на споразуменията е сътрудничеството в областта на взаимното предоставяне на информация, необходимата за вземането на решение за застраховане, както и предоставянето на кредитни мнения. Те предвиждат също и оказване на помощ при събирането на просрочени плащания на територията на съответните страни.

Към края на 2005 г. в процес на подготовка и съгласуване са две двустранни споразумения за сътрудничество – с китайския експортен застраховател SINOSURE и с CREDIT DNEPR BANK – Украйна. Осъществявано беше сътрудничество с много други сродни организации по конкретни въпроси, възникнали в процеса на работа.

Корпоративна отговорност

БАЕЗ е създадена с цел да стимулира развитието на износа и търговията в България. По този начин Агенцията съдейства за развитието на българските фирми и за повишаване на тяхната конкурентоспособност, което от своя страна води до увеличаване броя на работните места.

БАЕЗ напълно споделя принципите на бизнес етиката и се ръководи от тях в ежедневната си дейност. Агенцията провежда открит и прозрачна политика, стреми се да изгражда доверие и допринася за развитието на търговията и икономиката като цяло. Социално-отговорното корпоративно поведение в съвременната действителност е не само един от най-важните фактори за изграждане на доверие сред институциите и публиките, а и предпоставка за успешен бизнес. В съвременния динамичен свят предимство имат не единствено компаниите, които предлагат адекватни на потребностите на клиентите си продукти, а и тези, които правят всичко възможно, за да бъдат "добри корпоративни граждани".

През изминалата година БАЕЗ продължи да гържи и да прилага пълна медийна прозрачност в дейността си, резултат от ясно осъзната отговорност към обществото, което е основен фактор за създаването на доверие. Резултатността на това се доказва от отношението на клиентите към дейността на Агенцията. Продължи и сътрудничеството с някои университети в България, подготвящи специалисти в областта на застраховането и финансите. Представители на БАЕЗ взеха участие като лектори на различни семинари, форуми, както и в Майсторския бизнес клас по финанси, проведен в УНСС.

В БАЕЗ се смята, че хората са най-ценния ресурс за всяка компания, а техният професионализъм е най-важният фактор за предоставянето на качествени финансови услуги. Това е причината, поради която Агенцията продължи да инвестира в повишаване на квалификацията. В течение на годината, служителите участваха в програми за професионална квалификация и обмяна на опит, организирани от EGAP, MIGA, Swiss Re, Credit Alliance и др.



ГОДИШНИ ФИНАНСОВИ ОТЧЕТИ

за финансовата година, приключила на 31.12.2005 г.

Баланс

		(в хил.лв.)	
		текуща година	предходна година
АКТИВИ			
I.	Дълготрайни нематериални активи		
1.	Нематериални активи	12	28
2.	Разходи за придобиване на нематериални активи	101	27
		113	55
II.	Инвестиции на собствени средства		
1.	Инвестиции в оборотен портфейл	9 913	9 102
		9 913	9 102
III.	Финансови активи за сметка на застрахователните резерви	1 270	258
IV.	Дял на презастрахователите в заделените застрахователни резерви	565	92
V.	Вземания		
1.	Вземания от клиенти по застраховане	387	29
2.	Други вземания	202	139
		589	168
VI.	Парични средства	179	489
VII.	Дълготрайни материални активи		
1.	Земя и сгради	1 230	1 283
2.	Машини, съоръжения и оборудване	31	49
3.	Други материални активи	52	71
		1 313	1 403
VIII.	Разходи за бъдещи периоди	2	2
	ВСИЧКО АКТИВИ	13 944	11 569
КАПИТАЛ И ПАСИВИ			
I.	Собствен капитал		
1.	Акционерен капитал	10 000	10 000
2.	Резерви по ТЗ	1 038	495
3.	Резултат от текущия период	955	551
		11 993	11 046
II.	Застрахователни резерви		
1.	Запасен фонд	220	43
2.	Резерв за предстоящи плащания	1 017	189
3.	Пренос-премиен резерв	554	118
4.	Други резерви	44	0
		1 835	350
III.	Текущи пасиви		
1.	Задължения по презастраховане	23	86
2.	Други задължения	93	82
		116	168
IV.	Доход за бъдещи периоди	0	5
	ВСИЧКО КАПИТАЛ И ПАСИВИ	13 944	11 569

Отчет за доходите

(в хил.лв.)

		текуща	предходна
		година	година
ТЕХНИЧЕСКИ ОТЧЕТ – ОБЩО ЗАСТРАХОВАНЕ			
1.	Спечелени премии	2 824	1 095
2.	Отстъпени премии	(706)	(391)
3.	Приходи от инвестиции	26	14
4.	Възникнали претенции	(206)	(110)
5.	Възстановени претенции	103	25
6.	Промяна в заделените застрахователни резерви	(1 485)	(271)
7.	Промяна в дела на презастрахователите в застрахователните резерви	473	73
8.	Оперативни разходи	(673)	(553)
9.	Други разходи	(108)	(182)
10.	Други приходи	241	326
11.	Данък върху приходите от застраховане	0	(33)
САЛДО ПО ТЕХНИЧЕСКИЯ ОТЧЕТ		489	(7)

НЕТЕХНИЧЕСКИ ОТЧЕТ

1.	Салдо по техническия отчет	489	(7)
2.	Приходи от инвестиции	648	632
3.	Доход от инвестиране на застрахователните резерви	(26)	(14)
4.	Разходи по инвестициите	(36)	(14)
5.	Други приходи	6	5
6.	Други разходи	(21)	(51)
ПЕЧАЛБА ПРЕДИ ДАНЪЧНО ОБЛАГАНЕ		1 060	551
Разходи за данък		(105)	0
НЕТНА ПЕЧАЛБА		955	551

Отчет за паричния поток

(в хил.лв.)

		текуща	предходна
		година	година
I. ПАРИЧНИ ПОТОЦИ ОТ ОСНОВНА ДЕЙНОСТ			
1.	Получени премии		
(a)	Пряко застраховане	2 375	1 169
2.	Платени презастрахователни премии	(505)	(225)
3.	Платени обезщетения и суми		
(a)	Пряко застраховане	(100)	(110)
4.	Плащания на доставчици и служители	(447)	(406)
5.	Платени аквизиционни разходи	(64)	(132)
6.	Платени такси и вноски	(65)	(64)
7.	Платени данъци върху премиите и приходите	(86)	(72)
8.	Други парични потоци от основна дейност	(209)	94
9.	Нетни парични потоци от основна дейност (I)	898	254
II. ПАРИЧНИ ПОТОЦИ ОТ ИНВЕСТИЦИОННА ДЕЙНОСТ			
1.	Постъпления от правителствени ценни книжа	686	272
2.	Постъпления от групи ценни книжа с фиксиран доход	2 032	2 072
3.	Покупка на правителствени ценни книжа	(304)	
4.	Покупка на групи ценни книжа с фиксиран доход	(3 790)	
5.	Други парични потоци от инвестиционна дейност	168	(2 502)
6.	Нетни парични потоци от инвестиционна дейност (II)	(1 208)	(158)
III. ПАРИЧНИ ПОТОЦИ ОТ ФИНАНСОВА ДЕЙНОСТ			
IV. ИЗМЕНЕНИЕ НА ПАРИЧНИТЕ СРЕДСТВА ПРЕЗ ПЕРИОДА (I+II+III)		(310)	96
V. ПАРИЧНИ СРЕДСТВА В НАЧАЛОТО НА ПЕРИОДА		489	393
VI. ПАРИЧНИ СРЕДСТВА В КРАЯ НА ПЕРИОДА		179	489

Отчет за собствения капитал и застрахователни резерви

(в хил.лв.)

Показатели	Собствен капитал								
	Основен капитал	Премии от емисия	Резерв от последващи оценки на активите/пасивите	Целеви резерви		Финансов резултат		Резерви от преводи	Общо собствен капитал
				Общи резерви	Други резерви	Печалба	Загуба		
A	1	2	3	4	5	6	7	8	9
A. Собствен капитал									
Салдо в началото на отчетния период	10 000			495		551			11 046
1. Финансов резултат за текущия период						1 060			1 060
2. Разпределение на печалбата в т.ч. дивиденди				543		(551)			(8)
Салдо към края на отчетния период	10 000			1 038		1 060			12 098

(в хил.лв.)

Показатели	Застрахователни резерви					
	Запасен фонд	Математически резерви	Резерв за предстоящи плащания	Пренос-премиен резерв	Други резерви	Общо застрахователни резерви
A	10	11	12	13	14	15
Б. Застрахователни резерви						
Салдо в началото на отчетния период	43		189	118		350
1. Изменения на застрахователните резерви, в т.ч.:	177		828	436	44	1 485
а) увеличение	177		828	436	44	1 485
б) намаление						
Салдо на застрахователни резерви към края на отчетния период	220		1 017	554	44	1 835

ДОКЛАД НА НЕЗАВИСИМИТЕ ОДИТОРИ

Ние извършихме независим финансов одит на годишните финансови отчети за 2005 година на "БЪЛГАРСКА АГЕНЦИЯ ЗА ЕКСПОРТНО ЗАСТРАХОВАНЕ" ЕАД град София, които включват: баланс, отчет за доходите, отчет за измененията в капитала, отчет за паричните потоци и пояснения (приложения). За да получат разбиране относно финансовото състояние, финансовото представяне и паричните потоци на дружеството, читателите на този доклад би следвало да се запознаят с приложените финансови отчети, изготвени от ръководството на дружеството.

Отговорност на ръководството на дружеството

Ръководството на дружеството е отговорно за съставянето на финансовите отчети, които честно представят финансовото състояние, финансовото представяне и паричните потоци на дружеството в съответствие с Международните стандарти за финансови отчети. Тази отговорност включва:

- организиране и прилагане на вътрешен контрол, за да се предотвратят и открият измами и грешки;
- избор и прилагане на счетоводни политики, които съответстват на Международните стандарти за финансови отчети и са подходящи при съответните обстоятелства;
- да направи необходимите счетоводни преценки, включително съществените предположения, на които тези преценки се базират.

Отговорност на независимите одитори

Нашата отговорност се свежда до посочване на мнение по тези финансови отчети, което се основава на извършения от нас независим одит. Ние извършихме независимия финансов одит в съответствие с Международните одиторски стандарти. Тези стандарти изискват да планираме и да извършим одита така, че да получим приемлива, но не абсолютна сигурност относно това дали финансовите отчети не съдържат съществени грешки, дължащи се на измама или не. Един независим финансов одит включва:

- разбиране на дейността на дружеството и средата, в която действа с цел да се оценят рисковете от съществени пропуски и грешки във финансовите отчети и определяне и осъществяване на по-нататъшни одиторски процедури, за да се отговори на тези рискове;
- получаване на доказателства, подкрепящи сумите и поясненията във финансовите отчети чрез тестове и други процедури;
- оценка на разумността на съществените предположения;
- оценка на общото представяне на информацията във финансовите отчети и оповестяванията.

В един независим финансов одит одиторите получават разбиране относно вътрешния контрол на дружеството като база за определяне на вида, времето и размера на одиторските процедури, с цел да получат достатъчна база за изразяване на мнение относно изграждането и ефективното действие на този вътрешен контрол.

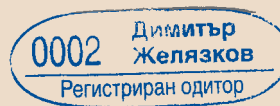
Ние вярваме, че сме получили достатъчно подходящи доказателства, за да можем да изразим мнение относно финансовите отчети.

Нашето мнение

По наше мнение финансовите отчети дават вярна и честна представа за финансовото състояние на дружеството към 31 декември 2005 година, резултатите от неговата дейност и паричните потоци за годината, приключващи тогава в съответствие с Международните стандарти за финансови отчети.



г-р Стоян Дурин
регистриран одитор



Димитър Желязков
регистриран одитор

10.03.2006 г.